

ROLE PROFILE

Job Title	Alternant Assistant Category Manager – Off Trade (Apprentice)
Business Unit	WG&S France
Function/Region	Commercial/Sales
Location	Paris, France
Leader	Category Management Director
People Leadership	N/A
Job Level	5
Role Purpose	
<p>William Grant & Sons France, un des leaders français de la distribution de vins et spiritueux, recherche un(e) Alternant Assistant Category Manager – Off Trade pour une durée d'un an compter du 02 Janvier 2023.</p> <p>Au sein de la direction commerciale de William Grant's France, vous serez rattaché(e) à un(e) Category Manager et intégrerez une équipe dynamique et conviviale.</p>	
Accountabilities	
<ul style="list-style-type: none">• Du suivi et de la mise à jour des outils du Category Management (panels, piges prospectus, bases de données, merchandising)• Des analyses mensuelles des indicateurs clés de la catégorie• Des analyses mensuelles de la performance de nos marques et de nos gammes• De la production d'analyses ad hoc pour la direction commerciale• De l'élaboration de revue de marché et d'argumentaires de vente pour les Category Managers et la force de vente• De la préparation de rendez-vous client: recommandation d'assortiment et revue d'innovations• De la construction de plans merchandising via l'outil Spaceman	

Values



BE PROUD
We are proud of our brands, our heritage, and our commitment to superior quality in our products



BE RESPONSIBLE
We expect every individual and their teams to be accountable and to perform to their full potential



BE SUSTAINABLE
We wish to make a positive contribution to our communities and to our environment



BE PROFESSIONAL
We value integrity, transparency, professionalism and constructive debate within a team working culture



BE ENTREPRENEURIAL
We foster a forward thinking and innovative culture that recognises the need for innovative thinking and continuous improvement



THINK LONG TERM
We are proud of our brands, our heritage, and our commitment to superior quality in our products

Skills and Qualifications:

Votre autonomie, votre rigueur, votre esprit de synthèse et votre sens du relationnel sont des atouts indispensables pour mener à bien cette mission.

En Master d'Ecole Supérieure de Commerce / Université / Equivalent, vous avez une première expérience réussie en commercial ou marketing, de préférence en lien avec la grande distribution ou les produits de grande consommation.

Vous avez une maîtrise avancée d'Excel, et êtes à l'aise avec les analyses chiffrées.

Une expérience du panel Nielsen ou IRI est un plus.

Vous montrez un fort intérêt pour la vente et vous destinez à une carrière commerciale.

Infos pratiques:

Poste basé à Saint Ouen (accès direct par le métro)

La rémunération peut aller jusqu'à 1 200 € en fonction du diplôme préparé.

Remboursement du titre de transport en commun Paris / Ile de France à hauteur de 50% tickets restaurant.

Created by:	Arnaud ROY
Date:	28 Oct 2022
HRBP:	Melie Le Gloahec
Date of last revision:	